

## Wie zijn wij?

iDocta is gespecialiseerd in alles wat met documenten heeft te maken. Van het printen en kopiëren ervan tot het scannen, archiveren, back-up en snel terug vinden. iDocta gebruikt zijn Cloud expertise om dit in een pay-per-use model te gieten.

iDocta is de Vlaamse partner van CANON, wereldleider en specialist in professionele afdruck-apparatuur. iDocta onderscheidt zich met een eigen, regionaal uitgebouwde technische dienst, als specialist in documentbeheer.

Document beheer volgens iDocta: economisch en ecologisch afdrukken, efficiënt omgaan met documenten binnen een organisatie aan de hand van Document Management Systemen (DMS) en cloud-toepassingen.

Om onze gezonde groei verder te consolideren zijn we op zoek naar een gedreven :

## **ACCOUNTMANAGER DOCUMENT SOLUTIONS** (Oost- Vlaanderen & West- Vlaanderen)

### **Jobomschrijving:**

Je komt terecht in een klein dynamisch team, waar jij samen met vijf collega's de sales zult opnemen. Aan de hand van telefonische prospectie ondersteund door mailingacties en aanvragen via onze website ga je op zoek naar nieuwe klanten.

Je moet je plan trekken, je komt in een informele cultuur terecht. Je bent dus een slimme en tactische doorzetter. Je bent geïnteresseerd in bedrijfsprocessen want met je producten zorg je voor optimalisatie en besparingen voor je klant. Je aanbod is sterk onderscheidend en TOP in zijn soort. Je kan teren op een resem bestaande tevreden referenties, en je doelgroep zijn vooral kleinere KMO's.

Je krijgt ondersteuning van onze technische dienst wat betreft de productportfolio. Daarnaast investeert iDocta in een uitgebreide sales training en field coaching. Meer info op [www.iDocta.be/jobs](http://www.iDocta.be/jobs)



## **Profiel:**

- Je combineert je sterke interesse in IT met een commerciële ingesteldheid en pit.
- iDocta waardeert je positieve, no-nonsense ingesteldheid. Hands on !
- Je bent in het bezit van een bachelor diploma of je compenseert dit door je werkervaring.
- Je positieve, leergierige en creatieve ingesteldheid zal geapprecieerd worden. Door ons én door onze klanten!
- Een tevreden klant is ons iets waard. Onze productportfolio én onze waaier aan tevreden klanten, zijn je beste werkmiddel om prospecten te benaderen!
- Cijferdruk is een uitdaging, eerder dan een last. Je krijgt een kick van het werken met commerciële targets.
- Je stelt je altijd professioneel op naar klanten en dit wordt bekrachtigd door je charismatische en dynamische uitstraling.
- Je bent stressbestendig en flexibel ingesteld. Verder beschik je over een grote dosis creativiteit en durf je initiatieven te nemen.

## **Ons aanbod:**

- Een interessante en uitdagende functie binnen een jong, dynamisch en snel groeiend bedrijf.
- In ruil voor je inzet en resultaten kan je rekenen op een competitief salaris aangevuld met extralegale voordelen.
- Via incentives word je gestimuleerd om steeds beter te presteren.
- Het is een zelfstandige en afwisselende functie met ruimte voor persoonlijke ontwikkeling.

## **Solliciteren:**

Michel Vandermarliere – 0800 32 5 32 – [info@idocta.be](mailto:info@idocta.be)

